

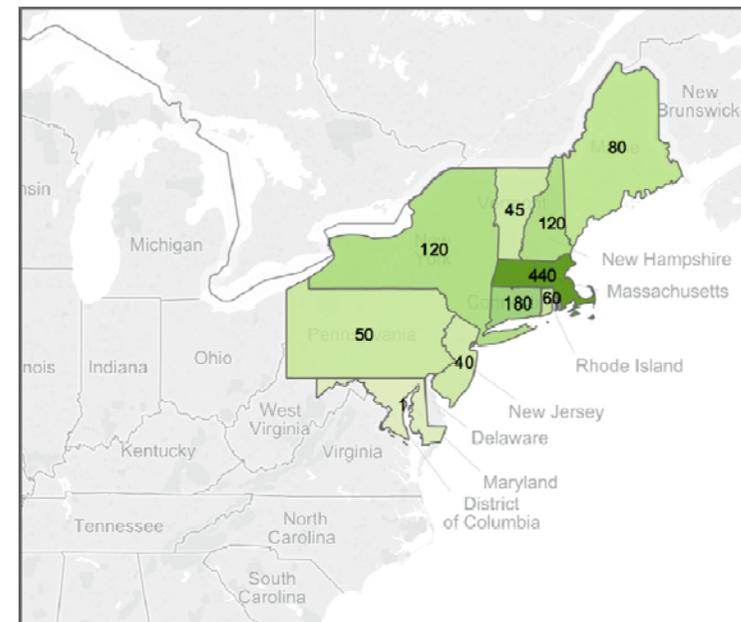
NEPRCの特徴

- ✓ ボストンを中心にニューイングランド地方において医師向け転職支援サービスを提供
- ✓ 1,136の医療施設と契約(うち6施設とは専属契約)。ニューイングランド地方のほぼ全ての施設をカバー
- ✓ 1998年の創業以来、累計2,200人の医師の転職を実現

NEPRCサイト (<http://www.neprc.com/>)



提携施設数



主な事業拡大の機会

①MDLinxを活用した転職希望医師の獲得

米国医師の80%をカバーするMDLinxの医師会員基盤を活用、幅広く転職希望医師を獲得し、トップラインを向上

②エムスリーキャリアのノウハウによるオペレーション改善

日本で蓄積したエムスリーキャリアのオペレーションノウハウを活用、キャリアコンサルタントの生産性を高め、収益性を改善させる見込み

③他地域への事業展開

ニューヨーク、ニュージャージーをはじめとする、ニューイングランド地方以外の地域(米国全土)へ事業を展開



本案件は米国における医師転職支援事業の第一歩・・・
急成長している日本の事業パターンを輸出