

エムスリー株式会社 会社説明資料

2010年4月



本書には、当社又は当社グループに関連する見通し、計画、目標などの将来に関する記述がなされています。これらの記述は、当社が現在入手している情報に基づき、本書の作成時点における予測等を基礎としてなされたものです。また、これらの記述は、一定の前提（仮定）の下になされています。これらの記述または前提（仮定）が、客観的には不正確であったり、または将来実現しないという可能性があります。

また、本書に記載されている当社及び当社グループ以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。

エムスリー株式会社

2009年度決算のまとめ

2009年度連結業績

(百万円)	1Q	2Q	3Q	4Q	FY2009	前年比
売上高	2,199	2,831	3,269	3,511	11,811	+38%
営業利益	1,064	994	1,301	1,450	4,811	+21%
経常利益	1,077	962	1,377	1,439	4,858	+16%
当期純利益	614	510	834	996	2,956	+25%

- 2009年度は、当面の資金需要動向と順調に推移するキャッシュ・フローの状況とを踏まえ、期末配当3,600円を実施。(2010年度は未定)

2009年度連結業績(セグメント別)

●医療ポータル

(百万円)

		1Q	2Q	3Q	4Q	FY2009	前年比
売上高	マーケティング支援	1,442	1,601	1,868	1,976	6,889	+18%
	調 査	302	301	384	383	1,371	+30%
	その他	453	488	541	697	2,181	+31%
営業利益		1,168 ^{※1}	1,271	1,485	1,550	5,475	+37% ^{※2}

●エビデンスソリューション

(百万円)

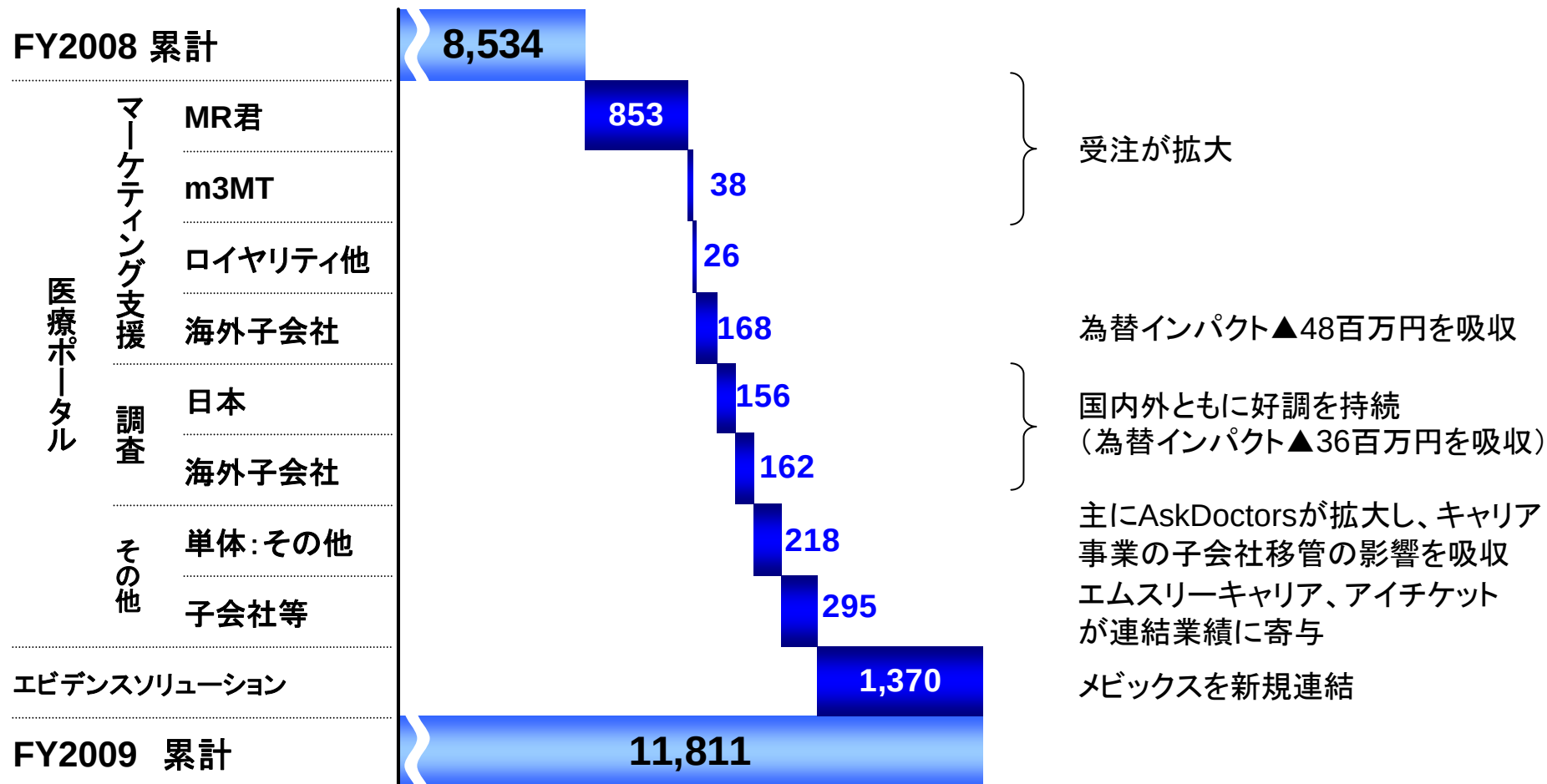
		1Q	2Q	3Q	4Q	FY2009	前年比
売上高		-	439	475	454	1,370	-
営業利益		-	△178	△82	△24	△284	-

※1 第2四半期累計期間の営業利益から第2四半期会計期間の営業利益を差し引いて算出。

※2 前連結会計年度においては、当連結会計年度の配賦不能営業費用にあたる384百万円を含む。これを勘案した、実質的な当連結会計年度の医療ポータルセグメントの営業利益は前年同期比25.2%増。

2009年度 連結売上要因分析(前年比)

(百万円)



MR君をはじめとした継続型のサービスを中心に概ね堅調推移し増収

事業の現況と2010年度の方針

サマリー

MR君

- MR君利用企業は28社。医療系既読メッセージ数は年間で17%増、第4四半期は27%増(いずれも対前年比)と堅調に増加

メビックス

- 筋肉質かつ収益の上がる事業構造に転換中
- 開始が遅延していた大型プロジェクトも開始
- 今期黒字転換を目指す

調査

- 国内外ともに拡大を継続

コンシューマービジネス

- 有料会員数は「AskDoctors」「AskMoon」とも堅調に増加、有料会員数は合計20万人(前年比:65%増)に迫る

米国

- 「M3 Messages」の受注、引き続き堅調。受注プロジェクトのサービスインも徐々にペースアップ
- 他のスポンサーバナーや、調査サービスも堅調に拡大する見込み

中立エリア

医療ニュース

検索エンジン

文献検索

メディカルサイト

The screenshot shows the m3.com homepage. On the left is a navigation menu with links like '医療ニュース', '検索エンジン', and 'メディカルサイト'. The main content area is divided into several sections: '医療ニュース & ジャーナル' (Medical News & Journals), '医療検索' (Medical Search), 'PubMed検索' (PubMed Search), 'カテゴリ別メディカルサイト' (Medical Sites by Category), and '医療行政' (Medical Administration). The right sidebar features 'MR君' (MR-kun) and '山田 太郎先生へ' (To Mr. Taro Yamada).

スポンサーエリア

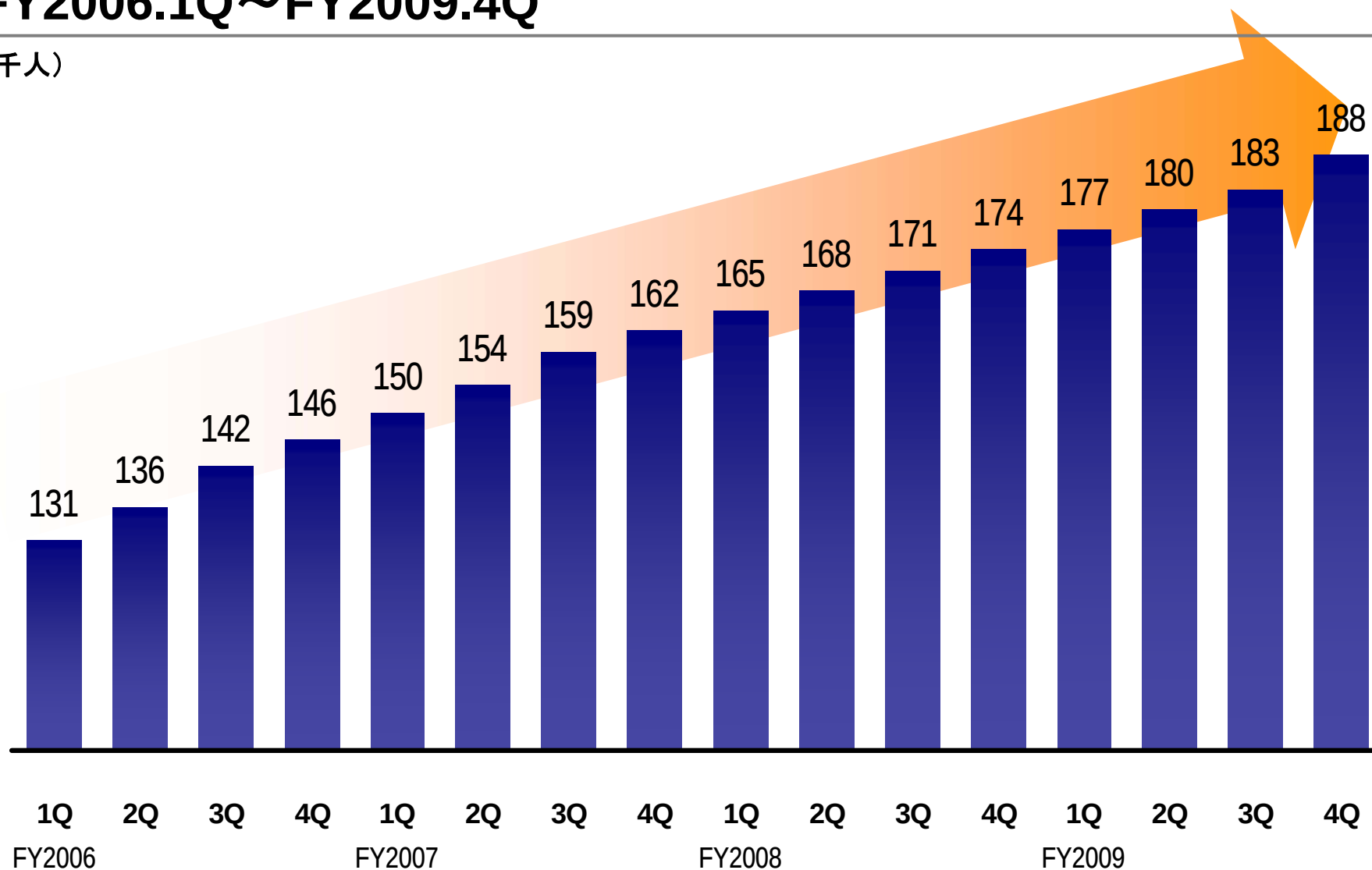
m3.com MR君

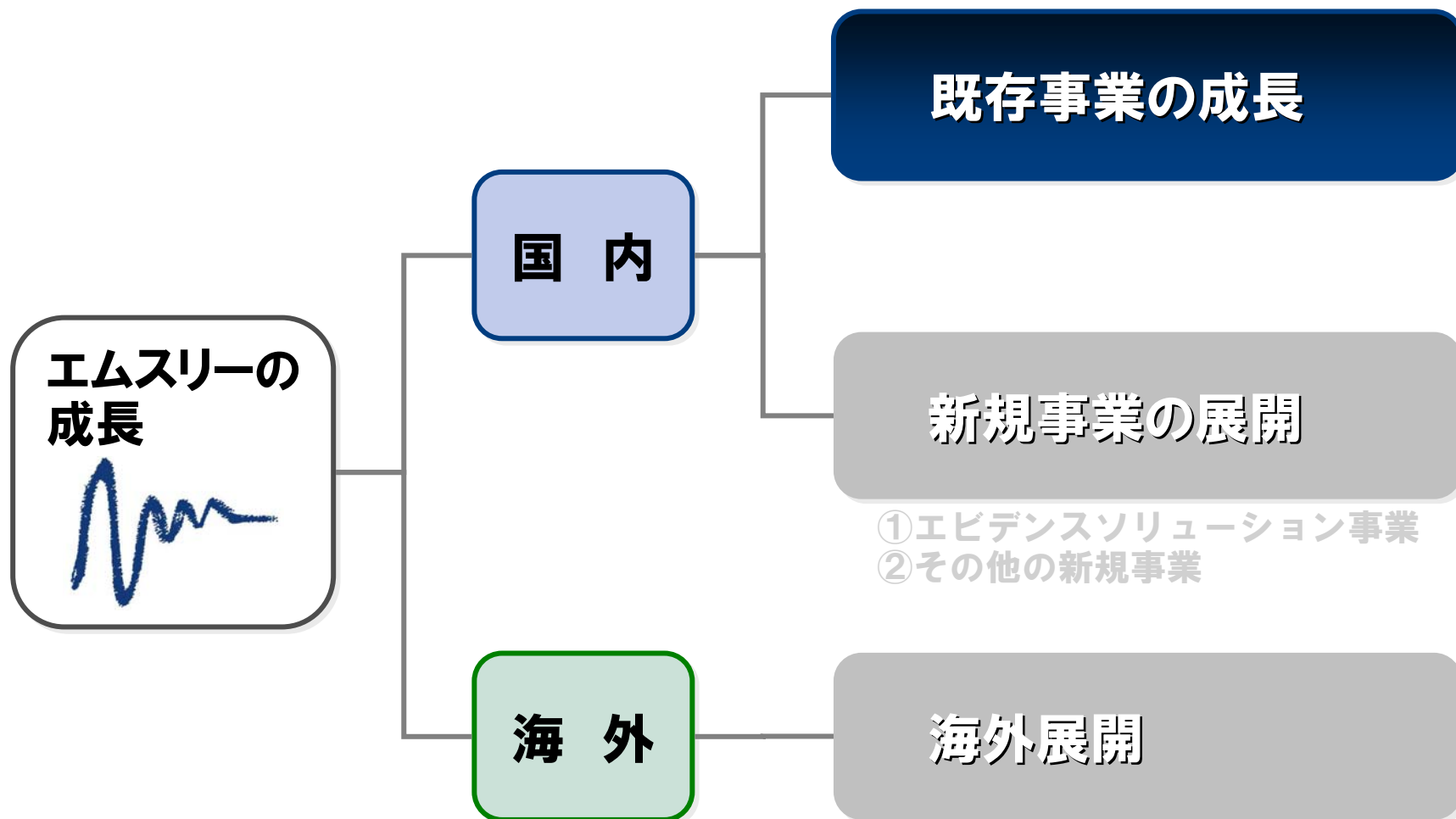
提携企業サービス

m3.com 医師会員数推移

FY2006.1Q～FY2009.4Q

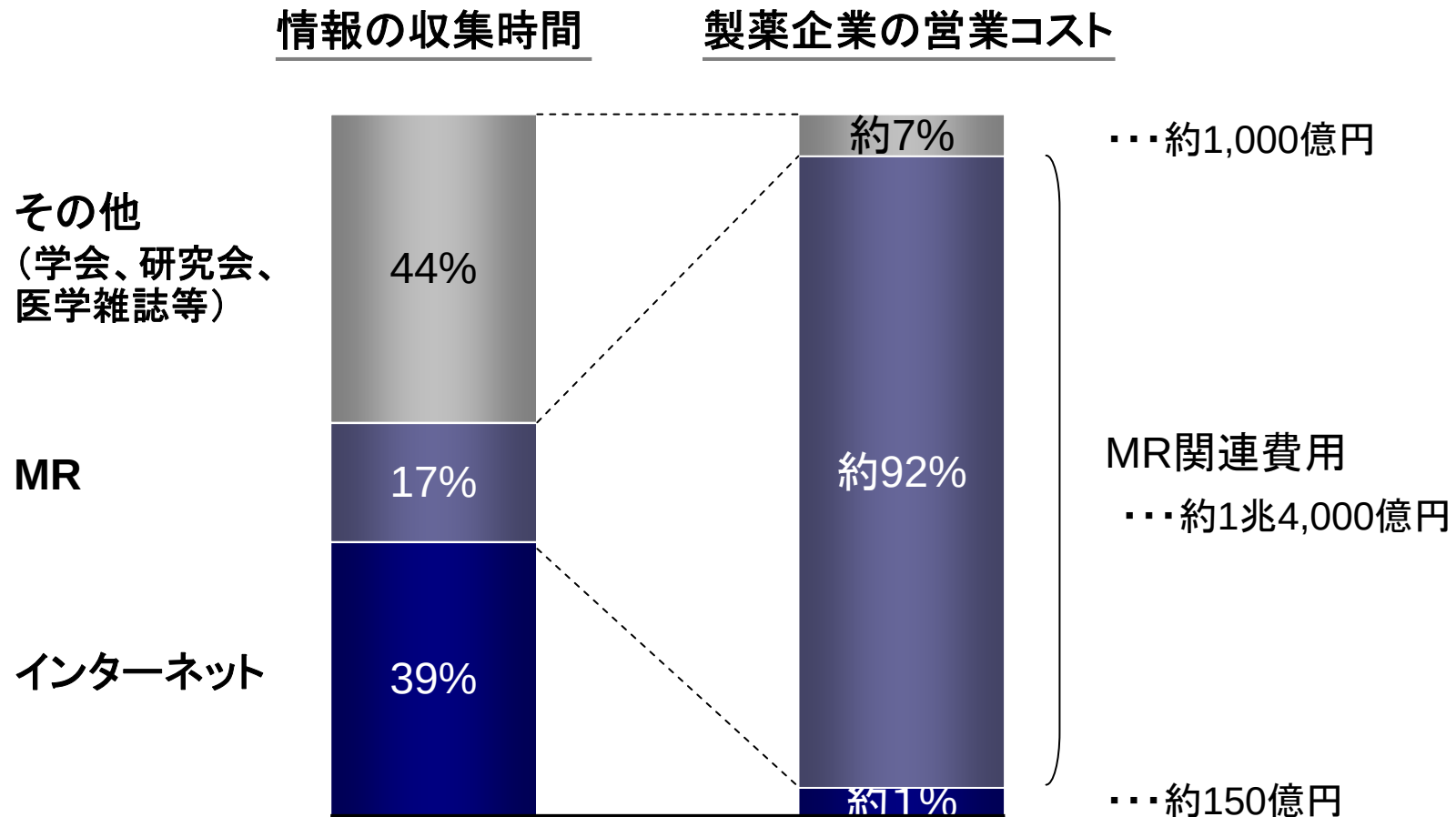
(千人)





医師の医療情報時間vs営業コスト配分

医師が最も長く活用する医療情報源はインターネット。
一方で製薬企業の営業コストの大半はMR関連費用。

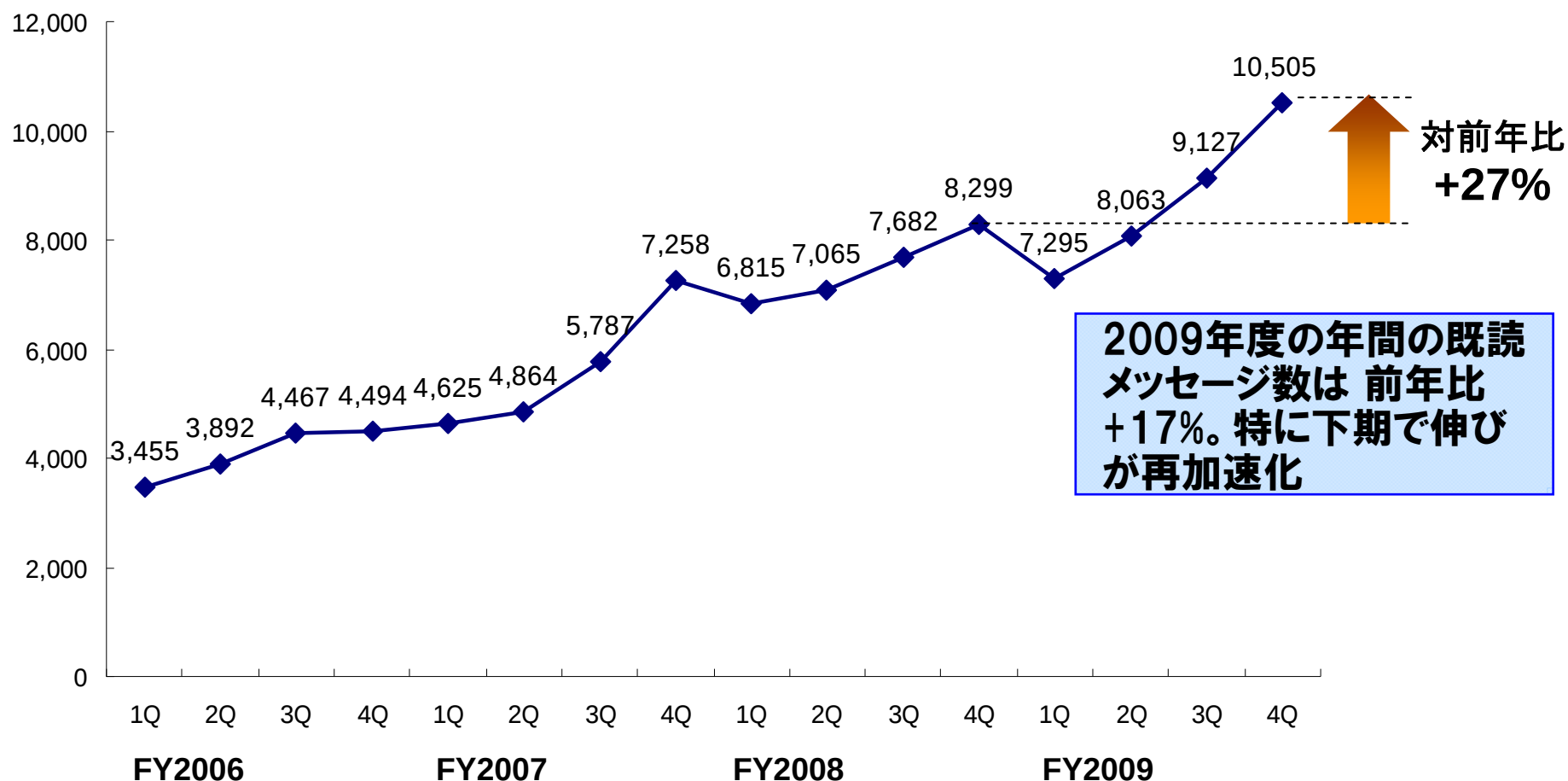


出所:エムスリー調査・推計

MR君既読メッセージ数トレンド(医療系)

FY2006～FY2009.4Q

(千回)



MR君eCSOサービスの価格イメージ(年間)

MR君基本料金

7,000 万円

- 2005年10月以降の新規顧客より
- 以前は6,000万円

ディテール料金

■ 1送信ディテール100円

2,000 万円
 ｝
4,000 万円

コンテンツ作成料金

■ 製品別に、コンテンツをカスタムメイド

3,000 万円
 ｝

オペレーション料金

■ 基本的な配信、定型返信等のオペレーション

1,000 万円

参
画
時

13,000~15,000 万円

ト
ップ
5
ク
ラ
イ
ア
ン
ト
平
均

6,000 万円
 ｝
7,000 万円

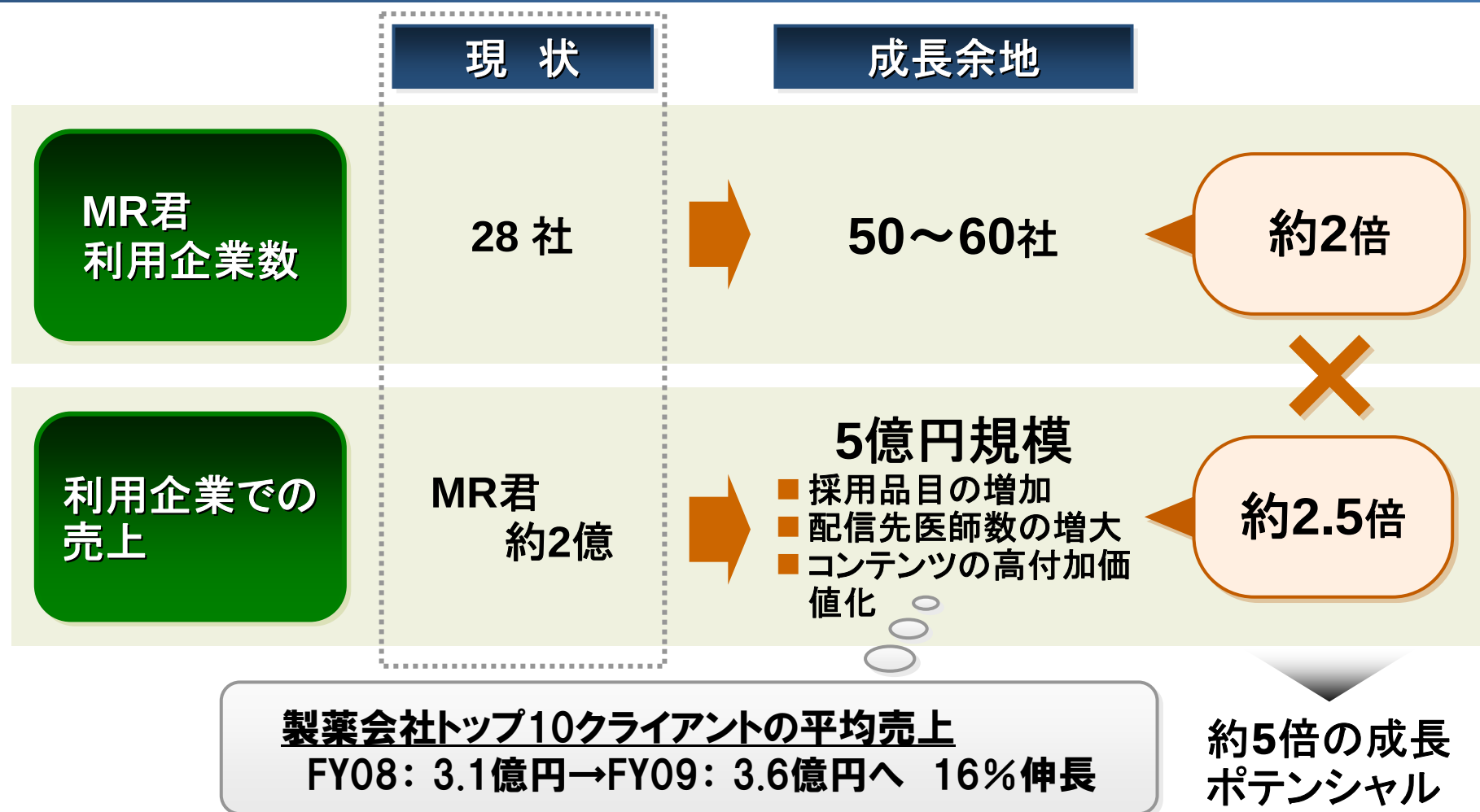
22,000 万円

10,000 万円

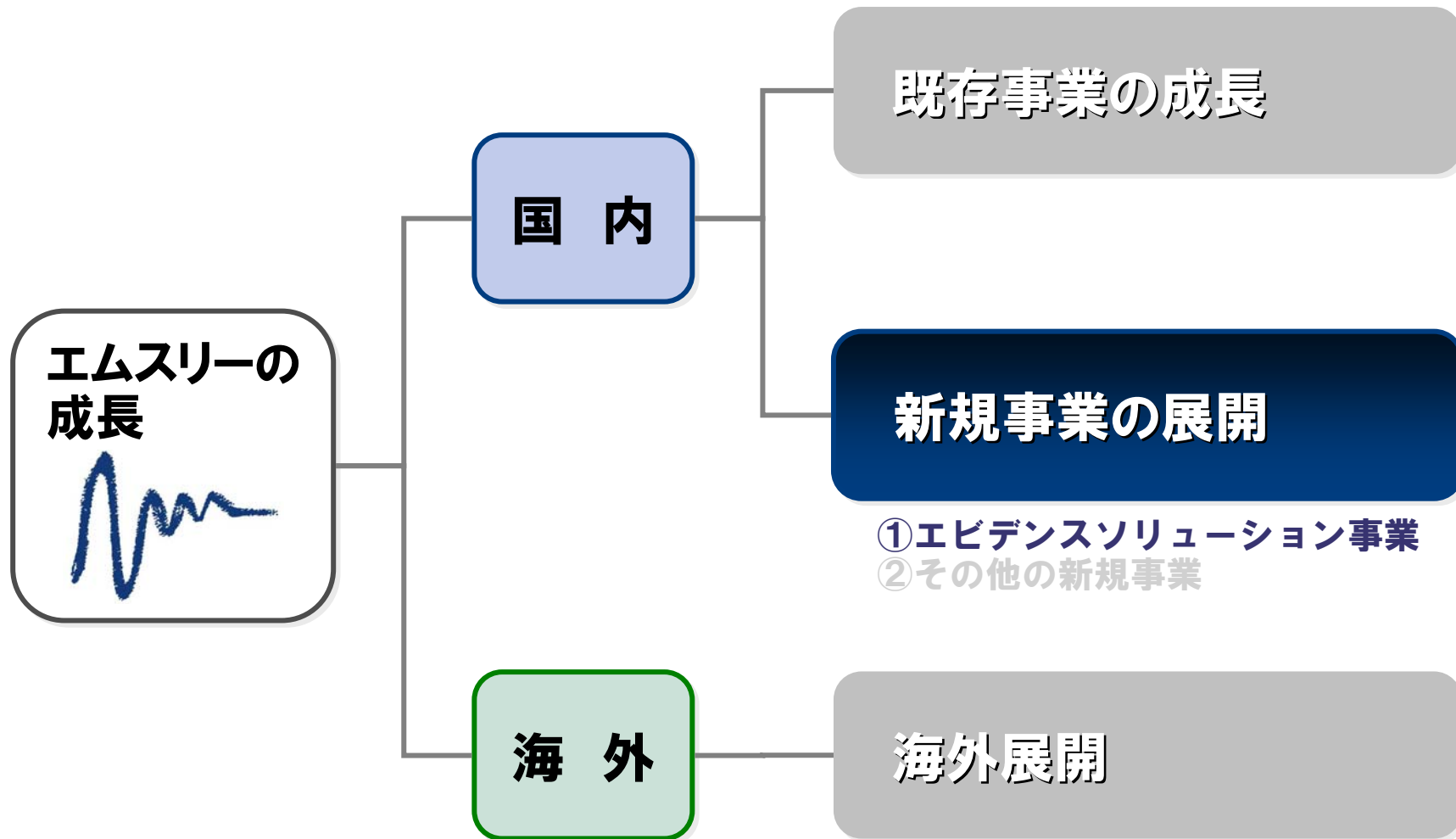
1,000 万円

トップ5クライアントの平均: 40,000 万円

MR君の成長へ向けて



「①MR君に携わるスタッフ数の増員」、「②既存クライアントのMR君採用品目数の拡大」、「③m3.comでのMR君利用医師の活性化」によりMR君事業運営は再加速化の傾向



メビックス – 過去の課題への対応



- 不適切な会計処理の是正
 - 売上の前倒し計上の判明により過去決算を訂正
 - 社内管理体制の整備と強化



- 旧経営陣の退任
 - 不適切な会計処理に関与していた旧経営陣はエムスリーグループの全ての職を退任



- 子会社の再編成
 - 非中核事業のケルコムを非連結化
 - クリノグラフィも連結対象子会社から外れる見込み



- 筋肉質な収益構造へ転換
 - 間接部門のスリム化
 - 接待交際費等の冗費の削減

メビックス – 新たな展開



■ 経営陣の強化

- 2010年2月に社長交代、さらに社外より取締役を招聘予定
- 若手社員を執行役員に抜擢し経営チームを若返り



■ 新しい臨床研究システムの導入

- 4月より新システムCapTool-Primeが稼動開始
- 従来に比べ業務効率は大幅改善の見込み



■ 大型プロジェクトの受注

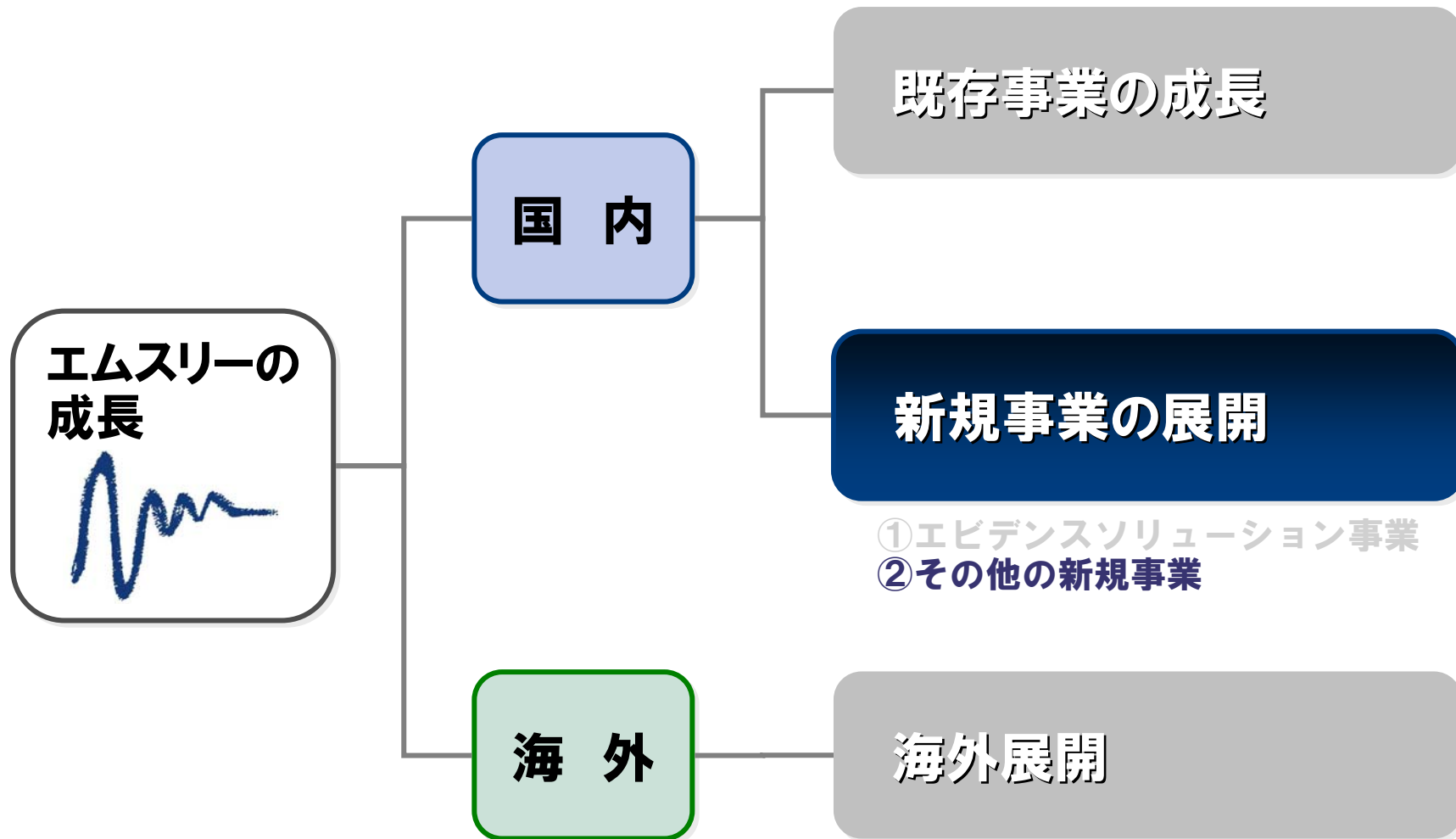
- 開始が遅れていた大型プロジェクトを正式に受注、開始



■ エムスリーとのコラボレーション

- m3.comを通じ、臨床試験参加施設を拡大
- 経理・人事などの間接部門も機能統合

 2010年度通期での黒字化を目指す



メディア力を活用した新規事業

FY2010
売上見込

		担当 スタッフ	10億 以上	7.5億 以上	7.5億 未満
調査	医師パネルを活用した ネット調査	4.5人		✓	
m3MT	製薬向け、メール主体 プロモーションサービス	2人			✓
QOL君 など	非製薬向けサービス (バナー、提携企業サービ ス、開業支援など)	7人		✓	
コンシュー マビジネス	一般向けサービス	3人		✓	
エムスリー キャリア	医師求人サービス 薬剤師求人サービス	28人	✓		
アイチケット	オンライン診療予約	13人			✓

連結子会社

- 新規事業は、順調に拡大... FY10も順調に拡大し、MR君関連以外の国内売上はMR君の売上を超える見込み
- 新規事業の多くは少ない人員で立上げ可能、収益性も高いのが特徴
- 2009年12月に株式会社エス・エム・エスと合併でエムスリーキャリアを設立し、医師・薬剤師の求人サービス事業を移管

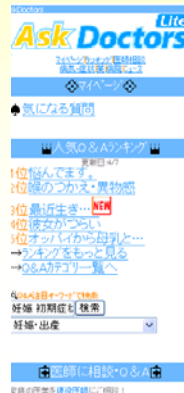
コンシューマービジネスの拡大

AskDoctors



- 質問に対する医師回答率は90%以上
- 既に400万件以上のQ&Aアーカイブ

AskDoctors Lite



- コンテンツ得パック（ソフトバンク）で提供開始（2009年3月）
- AskDoctorsの全Q&Aが閲覧のみ可能

AskMoon



- 2009年5月オープン
- 女性の病気の悩みについて、医師相談Q&Aを掲載

新サイト

Coming Soon

- 心をテーマにした新サイトをオープン予定

 コンシューマー事業全体で、月商50百万円を超える規模の事業に成長（対前年比61%増）。健康系の新サービスも順次、開発&展開予定

エムスリーキャリア設立(2010年1月設立)



- m3.comのメディア力
 - 医師会員18.8万人
 - 薬剤師会員7.0万人
- 医療従事者向け求人広告事業におけるノウハウ



求人側と求職者側の
ベストマッチングを実現する、総合的な
サービスおよびプラットフォームの提供

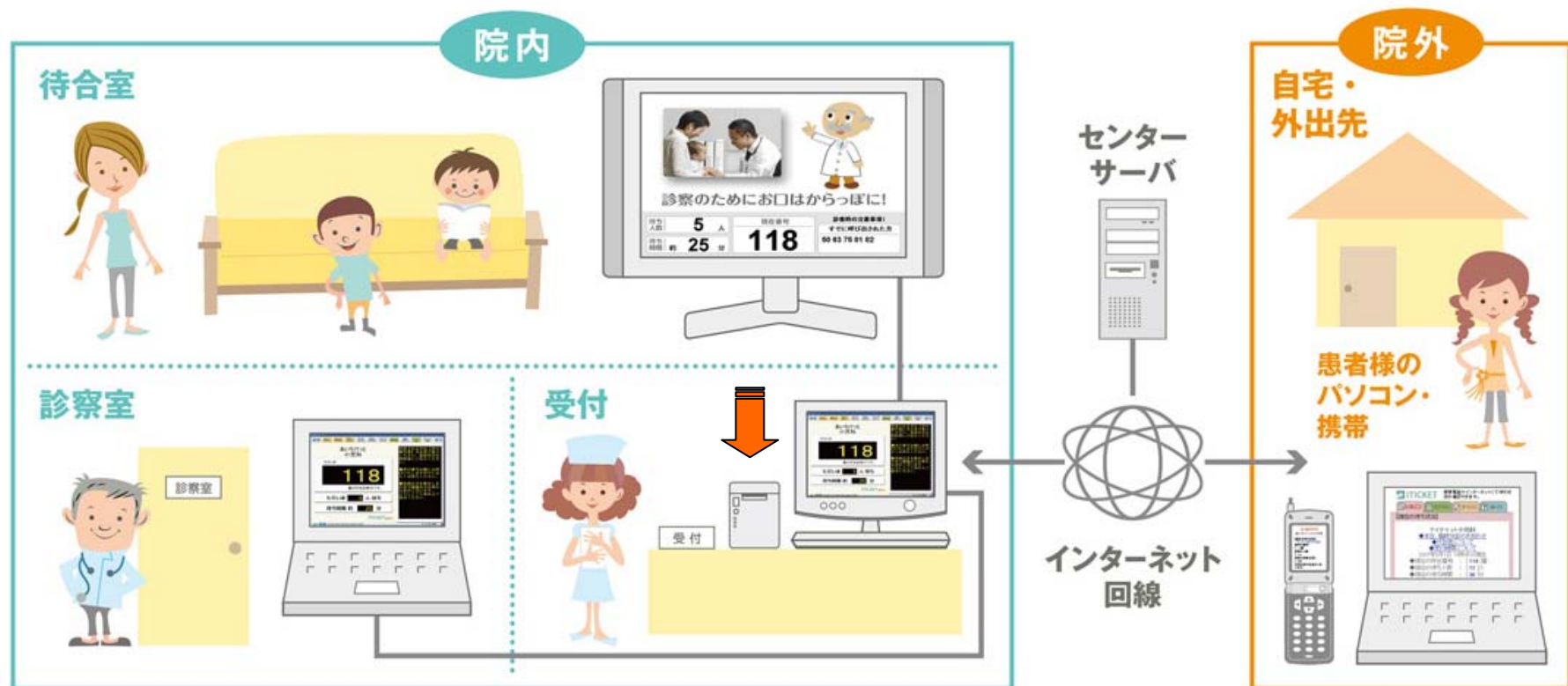


- 医療施設等の求人側、医師・薬剤師等の求職者側との現場での接点
- 介護士、看護師紹介事業で培った人材紹介事業におけるノウハウ

名称	: エムスリーキャリア株式会社
資本金	: 50百万円
事業内容	: 医療従事者及び関連人材を対象とした人材サービス
従業員数	: 28名
株主構成	: エムスリー51%、エス・エム・エス49%

 2010年1-3月は売上高273百万円、営業利益32百万円となり、順調なスタート

アイチケットの診療予約サービス



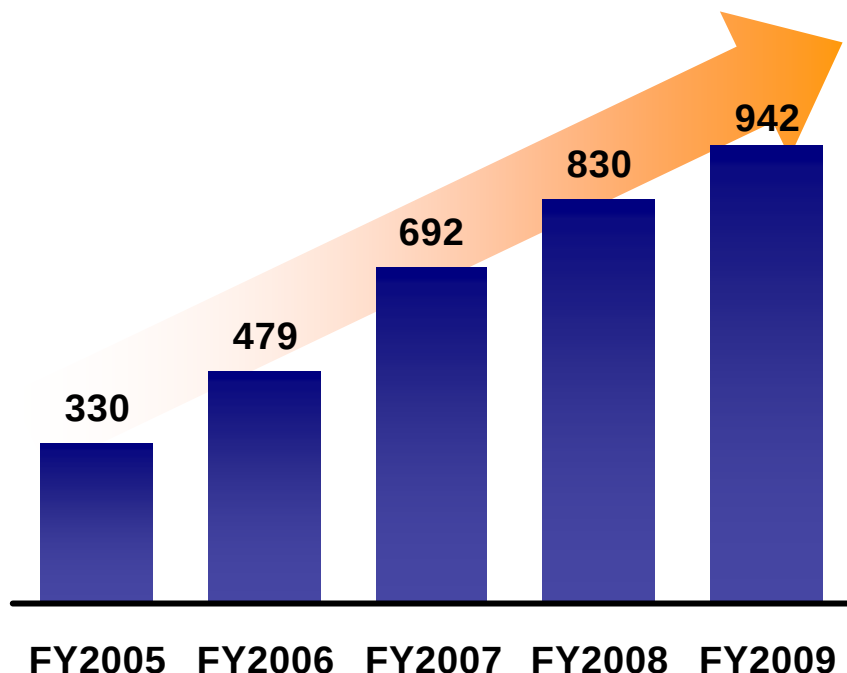
 900以上の施設に導入、月間100万人以上のユニークユーザー。

携帯サイトでの会員化(メールアドレスも含む個人情報登録)も進めており、会員は22万人を突破・・・小児持ちの主婦が大半、既に日本最大級のママ会員基盤

アイチケットの2つの収益モデル

診療予約ASP事業

導入施設数



【料金体系】

- 初期導入 : 498,000円／施設 ～
- ASPサービス : 11,400円／月 ～

メディア事業

クリニックメディア

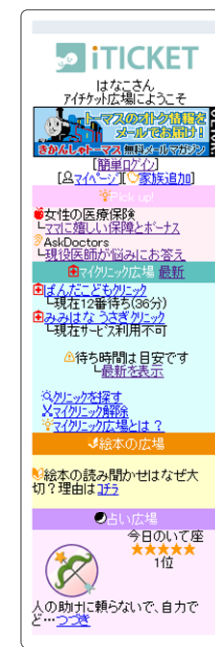


チケットメディア



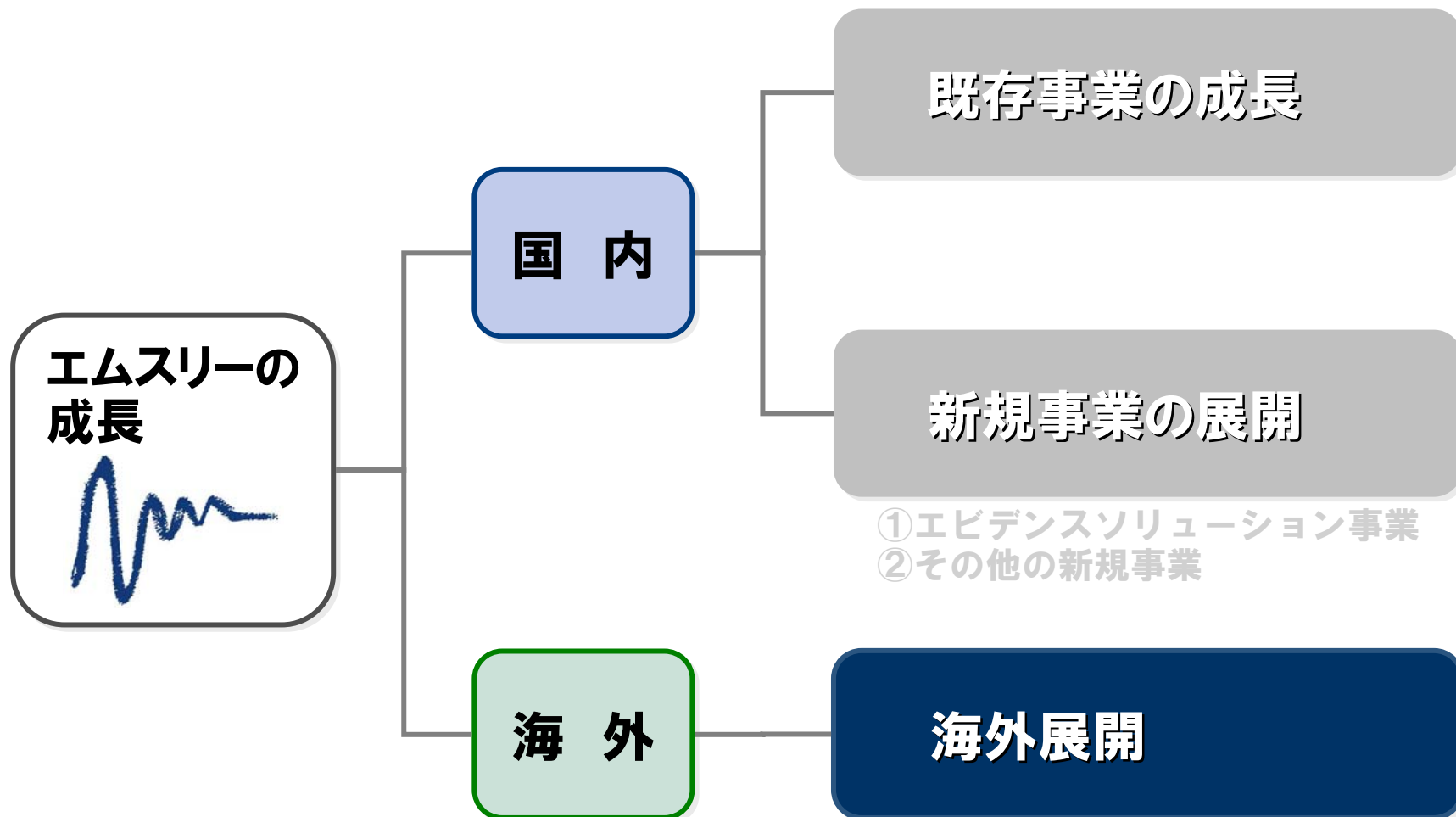
診察券

モバイルメディア



【料金体系】

- クリニックメディア : 1,500,000円／月 ～
- モバイルメディア : 130,000円／2週間 ～
- チケットメディア : 750,000円／案件 ～



米国での展開

HemeOnc Linx
MDLinx
Today's Top Medical Abstracts.

Hello, Dr. Longfamilynamed
[Profile](#) | [Logout](#)

Home
General HemeOnc

Conferences

Jobs

Messages

Newsletters

My Library

Topics in HemeOnc

- Alternative Therapies
- Anemia/Polycythemia
- BMT/SCT
- Basic Science/Genetics
- Bone/Cartilage
- Breast
- Carcinogenesis
- Coagulation/Bleeding Dz
- Colorectal Cancer/Polyps
- Dermatologic Oncology
- Diagnostics/Radiology
- Economics of Medicine
- Endocrine Oncology
- GI Oncology
- Gynecologic Oncology
- Head and Neck
- Hepatobiliary/Pancreas
- GI Oncology
- Gynecologic Oncology
- Head and Neck
- Hepatobiliary/Pancreas
- Leukemia / Lymphoma
- Lung/Thoracic Oncology
- Myeloproliferative Dz
- Neurologic Oncology
- Pain/Palliative Care
- Pediatric Heme/Oncology
- Pharmacology/Therapy
- Popular Press
- Renal/Urologic
- Side Effects
- Soft Tissue/ Sarcoma/Transfusion
- Medicine

Help

Visit zolinza.com to learn more about

Zolinza
[vorinostat] capsules

Messages

- Today's Hot Topic: [Making Cigarettes More Addictive](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Top 50 Articles of 2006: [What your colleagues were reading](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Neupogen studies: [Updated prescribing research](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Pipeline updates: [Weekly clinical study updates](#)
by John Smith, PhD. MDLinx
- Pipeline updates: [Weekly clinical study updates](#)
by John Smith, PhD. MDLinx

[Full List](#)

Articles: General HemeOnc

Latest (50) | **Week's Top Read** | Month's Top Read

[Receive daily email updates on General HemeOnc](#)

- [Anthracyclines, Mitoxantrone, Radiotherapy, and Granulocyte Colony-Stimulating Factor Risk Factors for Leukemia and Myelodysplastic Syndrome After Breast Cancer](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/29/07
- [Activation of Integrin-Linked Kinase Is a Critical Prosurvival Pathway Induced in Leukemic Cells by Bone Marrow-Derived Stromal Cells](#)
Cancer Research, 01/31/07
- [Epstein-Barr Virus: Evasive Maneuvers in the Development of PTLD](#)
American Journal of Transplantation, 01/30/07
- [Artificial sweeteners and cancer risk in a network of case-control studies](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/30/07
- [Final Results of a Prospective Clinical Trial With VAMP and Low-Dose Involved-Field Radiation for Children With Low-Risk Hodgkin's Disease](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/30/07
- [Anthracyclines, Mitoxantrone, Radiotherapy, and Granulocyte Colony-Stimulating Factor Risk Factors for Leukemia and Myelodysplastic Syndrome After Breast Cancer](#)
Journal of Clinical Oncology, 01/29/07
- [Activation of Integrin-Linked Kinase Is a Critical Prosurvival Pathway Induced in Leukemic Cells by Bone Marrow-Derived Stromal Cells](#)
Cancer Research, 01/31/07
- [Epstein-Barr Virus: Evasive Maneuvers in the Development of PTLD](#)
American Journal of Transplantation, 01/30/07
- [Epstein-Barr Virus: Evasive Maneuvers in the Development of PTLD](#)
American Journal of Transplantation, 01/30/07

[Receive daily email updates on General HemeOnc](#)

Indexed Journals: Journal of Clinical Oncology, Cancer Research, Annals Oncology, [more...](#)

17 Available Pages
[First](#) [Prev](#) [1](#) [2](#) [3](#) [4](#) [5](#) [6](#) [7](#) [8](#) [9](#) [10](#) [Next](#) [Last](#)

COLOR PRINTING THAT RIVALS LASER
FOR UP TO 30% LOWER COST PER PAGE [Buy now >](#)

Article Search

Keyword:

Search:

Published:

Sort by: ☒ Date ☐ Relevance [Search](#)

MERCK SERVICES
Your direct link to Merck Resources

Click tabs for more information:

PRODUCT INFORMATION

MEDICAL SYMPOSIA

PRODUCT SAMPLES

[merckproductservices.com](#)

View & Download Online Resources

[Slide Kits](#)

[e-Details](#)

[Abstracts](#)

[Patient Education](#)

■ M3 USA (100%子会社)を核に米国版「MR君」を展開

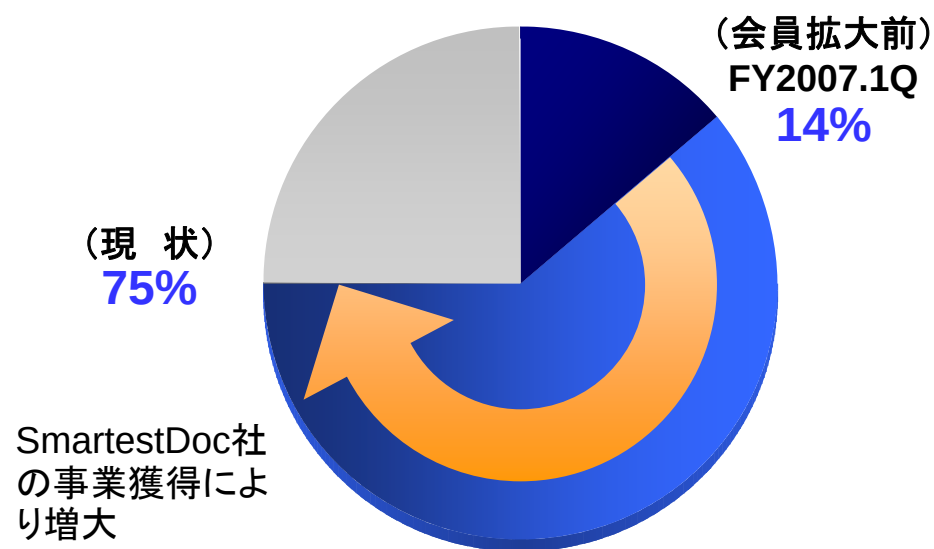
- 所在地 Washington D.C.
- 医療従事者31万人が会員、うち米国医師は9.4万人

■ 米国版MR君の「M3 Messages」を提供中。「がん」「リウマチ」「神経科」「循環器」「PCP」の領域において契約を獲得

米国MDLinx: 領域別専門医の会員化比率

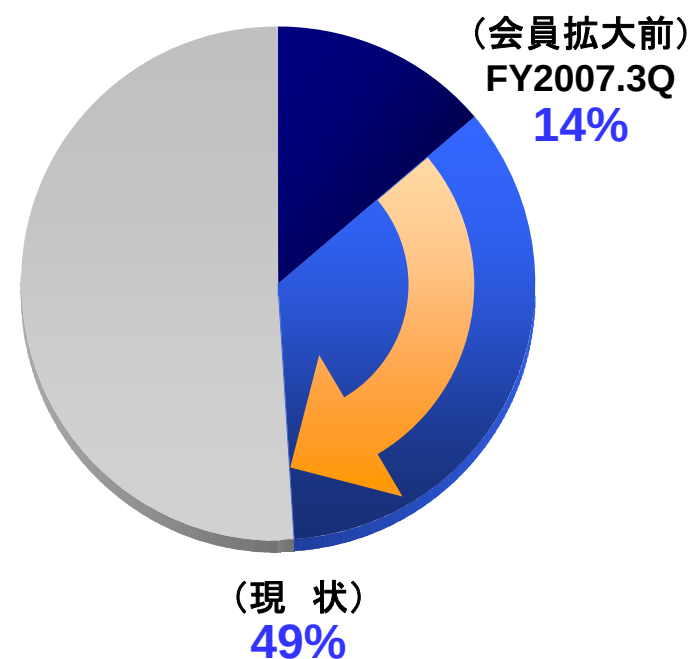
がん専門医の会員化比率

(100% = 10,000)



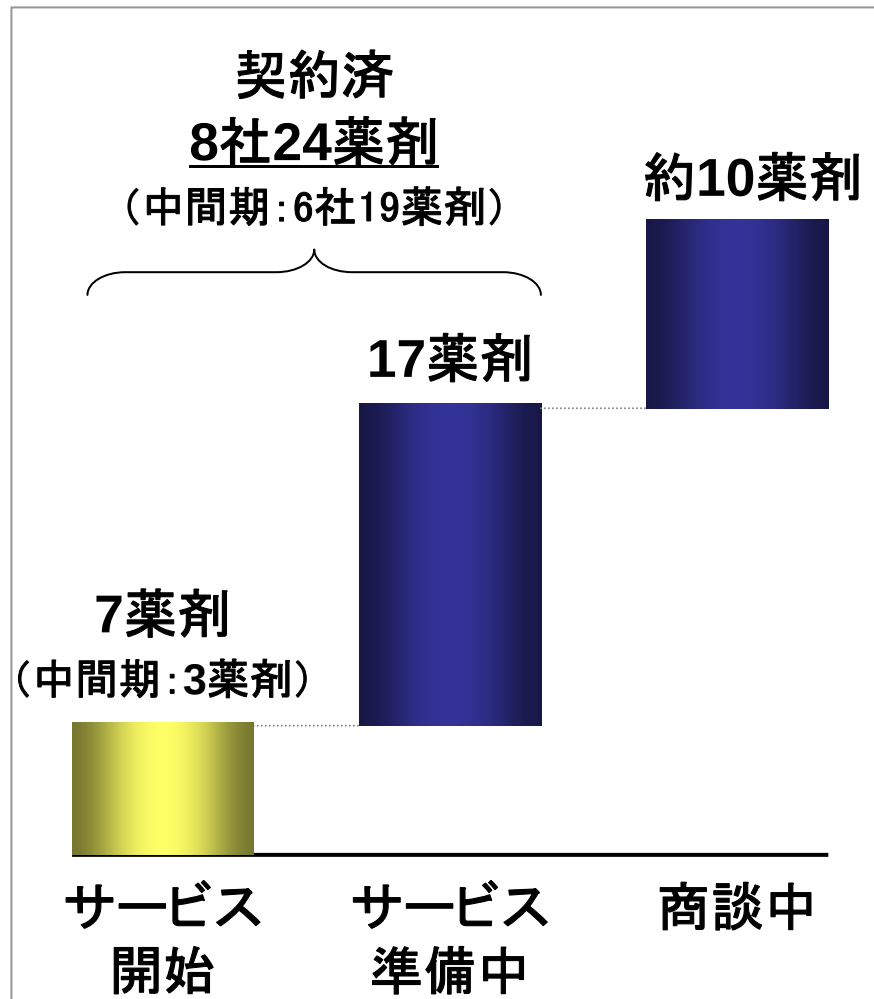
リウマチ専門医の会員化比率

(100% = 4,200)



がん、リウマチ領域では米国専門医の約半分を会員化し当初の目標を達成。
精神、神経、循環器、PCPの各領域での会員化を開始。

M3 Messages 契約状況

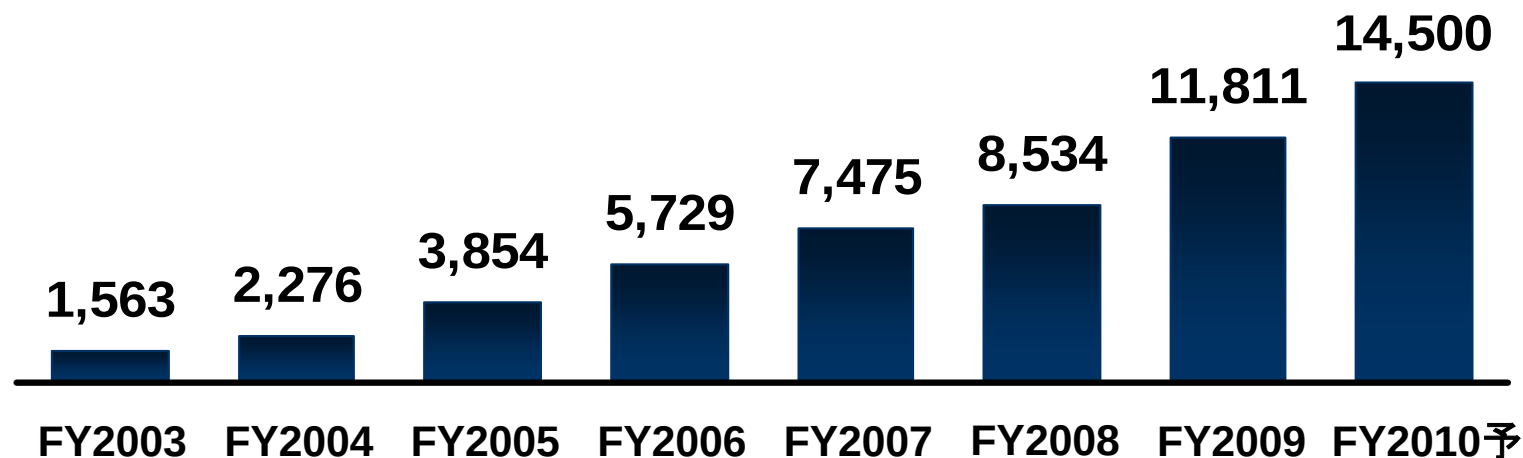


- 世界ランクトップ20に含まれる大手製薬会社8社24薬剤にて契約締結
 - － 疾患領域は「がん」「リウマチ」「神経科」「循環器」「PCP」
 - － 他の疾患領域においても契約締結予定
- 7薬剤が既にサービスインし、先行クライアントの満足度は高い(プロジェクト再契約&他の薬剤に一早く展開)
- PCP (Primary Care Physician) の大型クライアントを獲得し、既にサービス提供を開始。インターネットを活用したマーケティングの推進に数十億円規模の投資予算を用意するなど積極的かつ革新的な企業。
- 受注プロジェクトパイプラインも充実

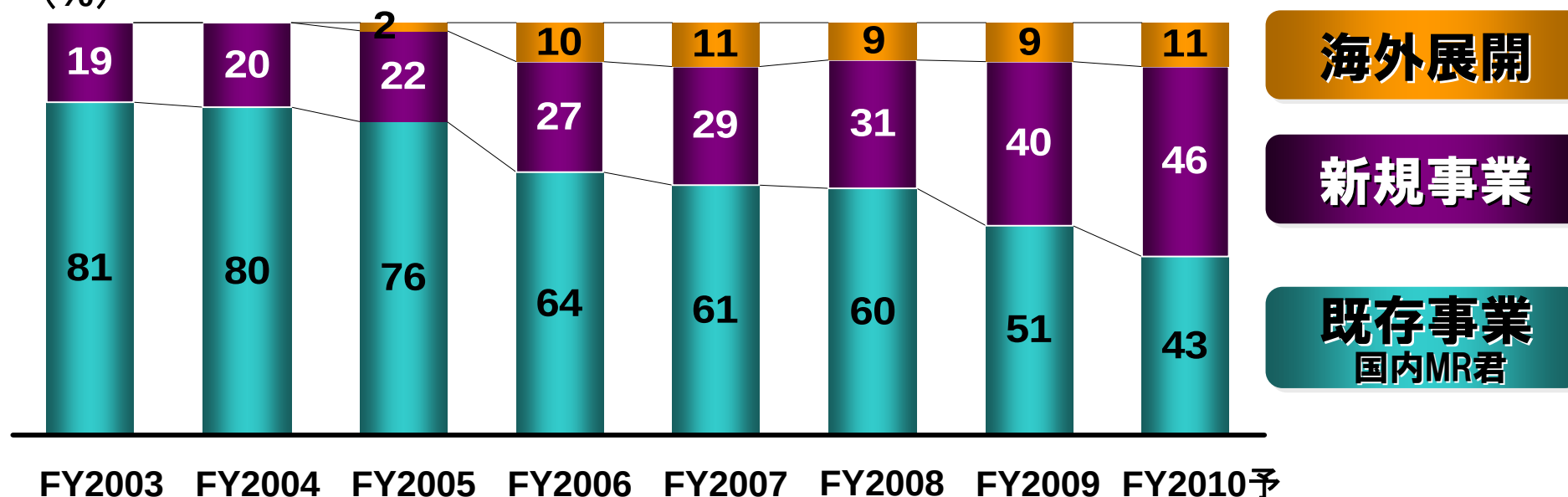
2010年度の業績予想

事業展開に伴う連結売上の推移

(百万円)



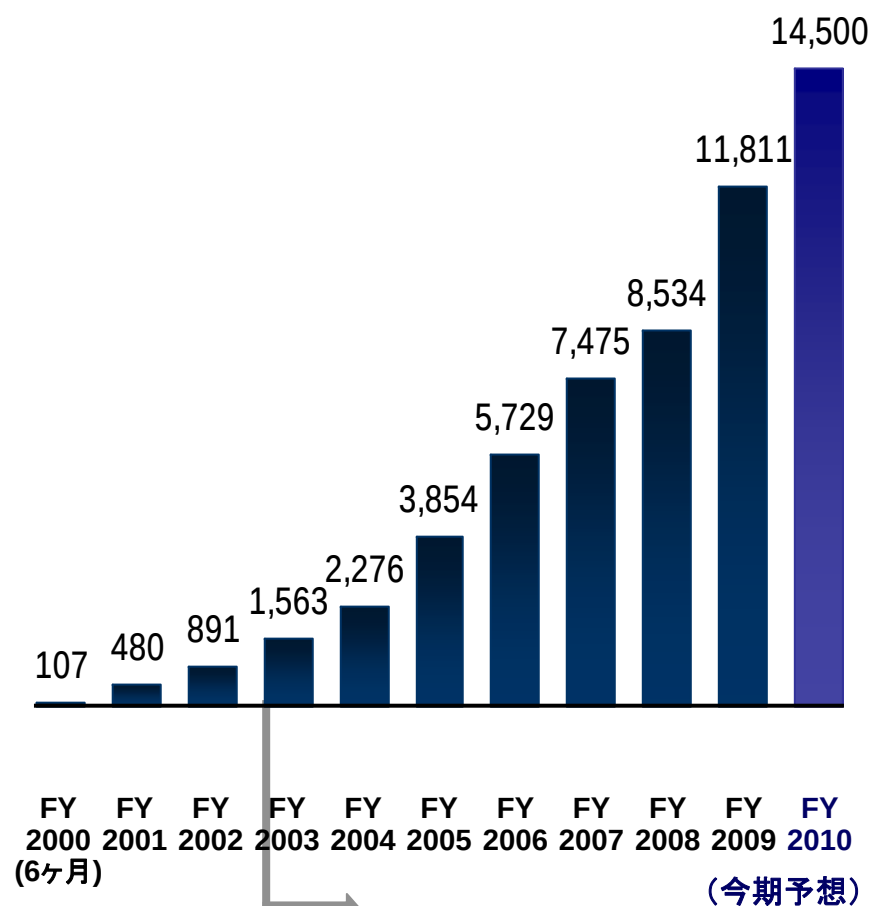
(%)



エムスリーの業績推移

売 上

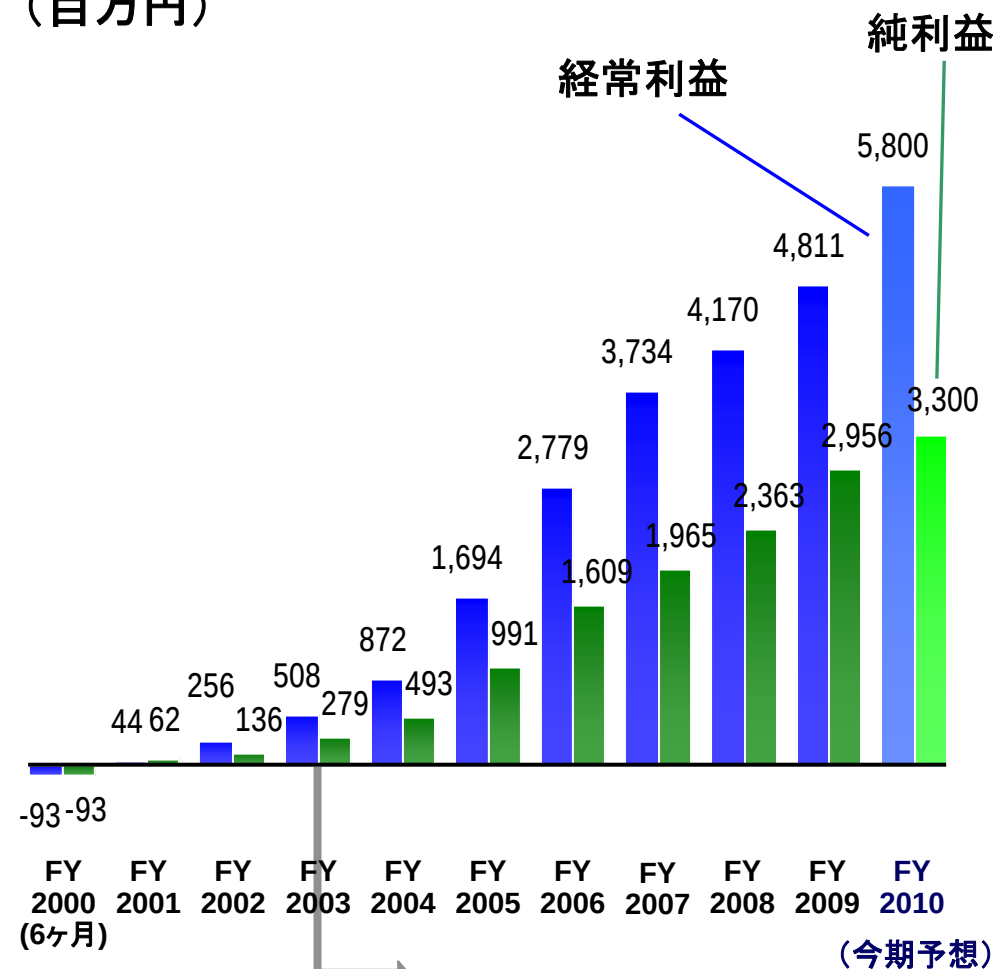
(百万円)



連結

経常利益・純利益

(百万円)



連結

目指すは医療界の変革と新付加価値の創造

→ M3

Medicine : 医療

Media : メディア

Metamorphosis : 変容



→ 医療界は巨大な産業セクター

- 国民医療費33兆、周辺まで含めると50兆
- GDPの10%
- コントロールしているのは27万人
(国民の0.2%の医師)

→ 新しい価値を医療界に提供し続ける

- 医療界の課題や問題点を解決
- 人真似でない、ユニークなモデルを提供
- 高い付加価値を創出できる(高利益)分野
に特化、骨太の企業価値向上を目指す