

**米国において医師転職支援会社を子会社化
～2年間で4社をM&A。米国での事業展開を加速～**

エムスリー株式会社（本社：東京都港区 代表取締役：谷村 格 URL：<http://corporate.m3.com/>、以下「エムスリー」）は、米国において医師転職支援サービスを提供する The Medicus Firm を完全子会社としたことを発表します。米国における医師転職支援分野でのM&Aはこの2年間で4社にのぼり、同国における事業展開は一層加速します。

エムスリーは米国において医療従事者専門サイト「MDLinx」の運営等を通じ、60万人を超える米国医師に対して医学関連情報を提供しており、この会員基盤を活かし、製薬業界を中心にマーケティング支援サービスや調査サービス等を提供する他、病院、クリニックに対しては医師の転職支援サービスの提供を開始しています。

この度大手の医師転職支援会社、The Medicus Firm の全株式を取得し、完全子会社としました。同社はテキサス州に拠点を置き、同州の病院を中心に全国で約450の顧客をベースに医師転職支援サービスを提供する業界トップクラスの企業です

エムスリーは、米国における医師転職支援分野において、この2年間で既にPracticeMatch、NEPRC、Profilesの3社を子会社化しており、The Medicus Firmが4社目となります。本買収により、医師転職支援事業は米国における新たな事業の柱として急速に立ち上がっています。

◆The Medicus Firm 概要

【設立】	2009年
【所在地】	テキサス州ダラス
【事業内容】	医師転職支援サービスの提供
【従業員】	約85名

◆子会社化後の戦略

1. グループ企業間での医師DBを活用することによる、採用コストの削減、採用数の増加
2. 医師エグゼクティブ採用事業の拡大
3. 看護師、Physician Assistants という医療従事者市場への事業拡大

本件に関するお問い合わせ先
エムスリー株式会社
Tel：03-6229-8900
e-mail：pr@m3.com
担当：広報担当