

## 医療機関の第三者継承において「Clinic Succession Platform」サービス開始

～ m3.com のプラットフォームを開放し、医療機関の後継者問題の解決を目指す ～

エムスリー株式会社（本社：東京都港区、代表取締役：谷村 格、URL：<https://corporate.m3.com/>、以下「エムスリー」）は、医療機関の後継者問題を解決するために、「Clinic Succession Platform（以下、「CSP」）」サービスを開始しましたのでお知らせいたします。同サービスを通じ、「m3.com」のプラットフォームを医院の第三者継承に関わる全ての方に開放していくことで、一人でも多くの後継者探索に貢献し、一つでも多くの閉院を防ぎ、地域医療の存続に貢献していくことを目指してまいります。

### 1. 背景

国内約10万施設の診療所のうち、院長が60歳以上の診療所は56%とされており、そのうち約70%で後継者が不在ということがエムスリーのアンケート調査で明らかとなっています。このことから約4万施設において、院長の年齢が60歳以上かつ後継者不在と考えられ、今後の地域医療を考えると、少子高齢化・人口減少社会の日本において、大きな社会的課題となっています。

一方、その大きな潜在的なニーズに対して、医療機関の第三者継承が実現するケースは少数にとどまっております。その原因は、譲受先（引継ぎ先）の探索が困難であることが挙げられます。その結果として、閉院を余儀なくされてしまう診療所や、後継者を見つけられず引退出来ずにいる医師が多くいるのが現状です。

### 2. エムスリーの医療機関の第三者継承支援サービスについて

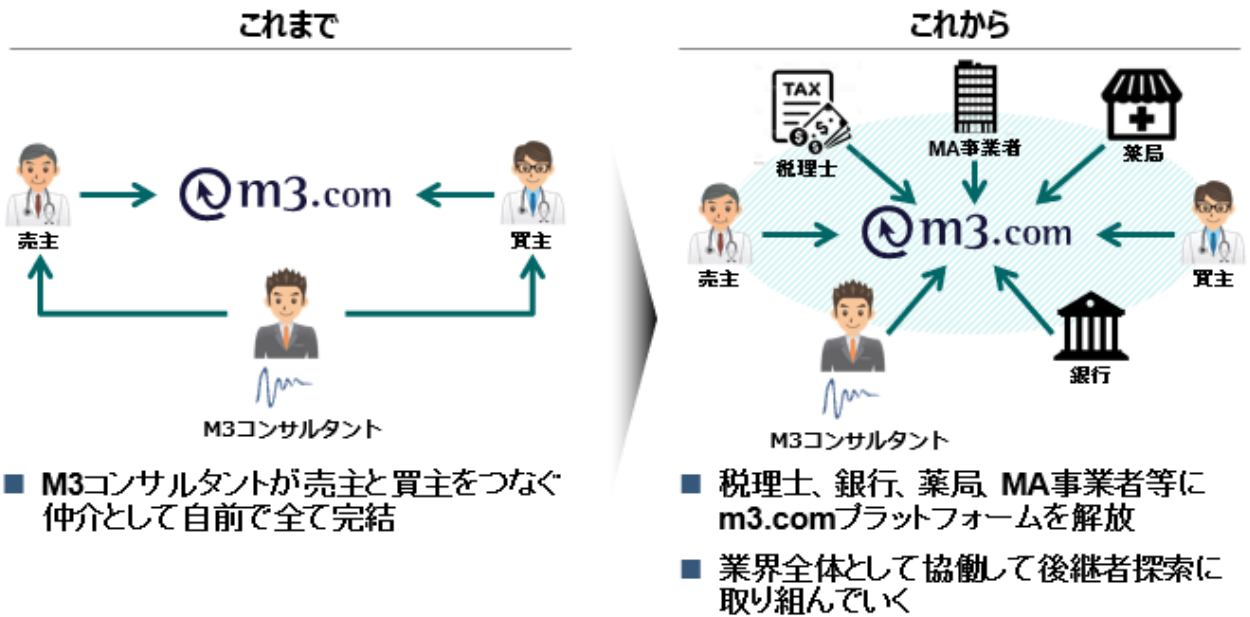
エムスリーは、日本の医師の9割にあたる30万人以上が登録する医療従事者専門サイト「m3.com」を運営し、製薬会社向けマーケティング支援サービスや治験支援サービス等を提供しています。

医療機関の第三者継承支援では、「m3.com」を通じて最適な相手とのマッチングからM&A・事業継承に掛かる契約締結サポートまで、一気通貫で対応が可能なコンサルティングサービスを提供しています。特に譲受希望者については2万人以上のデータベースを有し、後継者をお探しの開業医の先生にとって、理想の医院譲渡を実現しております。また、年間2,000件以上の相談件数を誇り、公認会計士、社労士、医療経営士、ファイナンシャル・プランナーなどの高い専門性を持った医院継承コンサルタントが円滑な医院継承を支援しております。

### 3. 「CSP」サービスについて

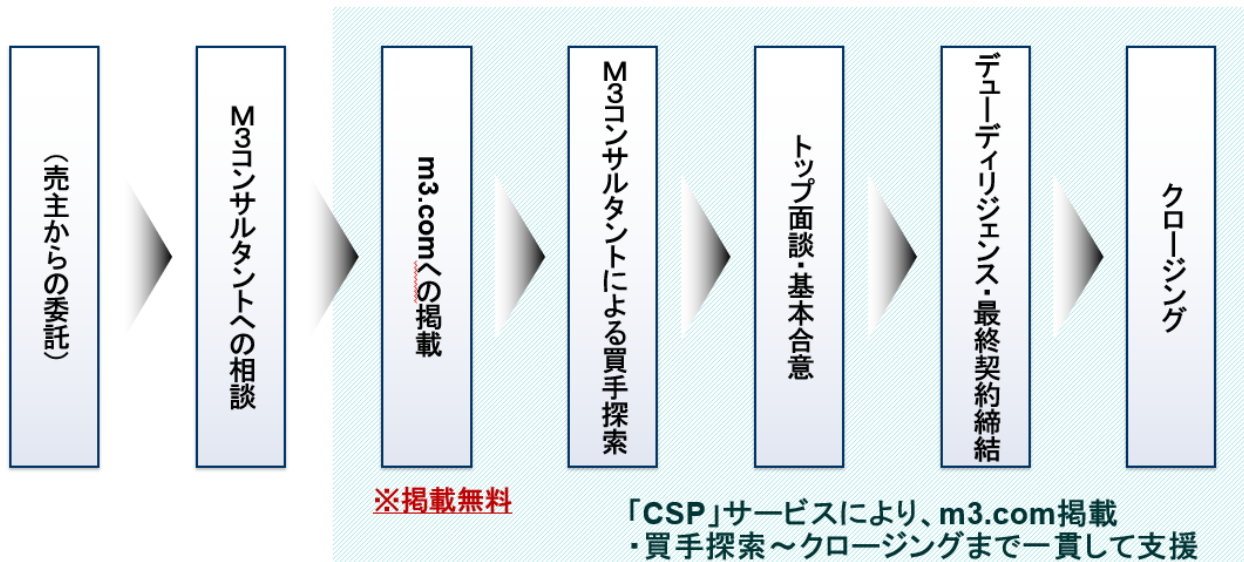
この度、エムスリーは医療機関の第三者継承支援において「CSP」サービスを展開することで、譲渡希望者の医師と譲受希望者の医師をつなぐプラットフォームから、医院の第三者継承に関わる全ての方をつなぐプラットフォームに生まれ変わることを目指します。このことにより、従来通り後継者を探索す

る医師の方から直接申し込みいただくのに加え、医師から相談を受けた、税理士・会計事務所、地方銀行、調剤薬局、M&A 事業者等も「m3.com」のプラットフォームを活用した後継者探索が可能となります。弊社医院継承コンサルタントが共に、後継者探索から円滑な譲渡実行までご支援致します。



【「CSP」サービス利用の流れ（イメージ）】

■ 譲渡希望者(売主)から委託を受けた事業者との連携例



※上記例ではM3が買手側アドバイザーとして関与。ケースにより、様々なスキームが対応可能



今後も、エムスリーでは、一人でも多くの後継者探索に貢献し、一つでも多くの閉院を防ぎ、地域医療の存続に貢献していくことを目指してまいります。