

**ホワイト・ジャック・プロジェクト第6弾として
生活習慣改善サービスを提供するメドケアを子会社化
～エムスリーグループのミッション実現に向け、健康保険組合向けのサービスを拡大～**

エムスリー株式会社(本社: 東京都港区、代表取締役: 谷村 格、URL :<https://corporate.m3.com/>、以下「エムスリー」)は、疾病の発症前の段階から健康状態を維持することを目的とした取り組み「ホワイト・ジャック・プロジェクト」を推進しており、その第6弾として、特定保健指導を中心とした生活習慣改善サービスを提供するメドケア株式会社(以下「メドケア」)を子会社化いたしましたのでお知らせいたします。

主たる事業ドメインとしてこれまで多くのサービスを展開してきた「疾病発症後の治療」に加え、重点領域を予防医療分野にも拡大することで、エムスリーグループのミッションである「インターネットを活用し、健康で楽しく長生きする人を1人でも増やし、不必要な医療コストを1円でも減らす」の実現に向け前進してまいります。

メドケアについて

メドケアは、医療と予防の最適化をリードし、社会が目指すべき合理的な仕組みの実現を目指しています。2015年の創業以来、特定保健指導や禁煙外来サービスを提供してきました。300を超える健康保険組合の顧客を有しており、オンラインで完結できるサービス、生活習慣や健康診断結果の改善実績などを強みとしています。

<期待されるシナジー効果>

① Evidence Based Health Score(以下、EBHS)とのシナジー

数万人分の健康関連データ、3,000件以上の論文レビューを元に、健診結果などから寿命を予測し、日本人平均との相対的な健康指標を算出できるサービスのEBHSと連携することで、従業員の健康課題の可視化にとどまらず、健康課題改善の具体的な施策に繋がります。

② 法人向け/健康保険組合向けのサービスラインナップ拡充とクロスセル

エムスリーグループでは、法定健診から産業医の選定、健康経営に関連する福利厚生サービスまで、フルラインナップでのサービス提供が可能でしたが、この度メドケアがグループインすることで多くの健康保険組合向けにもサービス提供ができるようになりました。グループ各社で相互の顧客に対してセールス活動を行い、健康保険組合も含めた1顧客あたりの提供サービス数を増やすとともに、顧客企業に所属する従業員の健康寿命を延ばしていく取り組みを推進します。

■メドケアの会社概要

【所在地】 東京都豊島区目白 3-14-3 目白寛永堂ビル 7 階

【URL】 <https://www.medcare.jp/>

【代表取締役社長】 明石 英之

【事業内容】

- ・ 特定保健指導
- ・ 禁煙外来サービス
- ・ 重症化予防サービス など